

BROTA BIOBÍO - EMPRENDE SAN ROSENDO 2022

PROGRAMA DE FOMENTO PRODUCTIVO PARA LA REACTIVACIÓN ECONÓMICA EN
DISTINTAS COMUNAS DE LA REGIÓN DEL BIOBÍO – COMUNA DE SAN ROSENDO

FORMULARIO DE POSTULACIÓN FONDO CONCURSABLE

Marque con una X según línea a la que postula	
Postulación – Línea de Emprendimiento	
Postulación – Línea de Microempresas	

NO RELLENAR (USO INTERNO)	
FOLIO ENTREGA	
FOLIO RECEPCION	

NOTA: ANTES DE COMENZAR A LLENAR ESTE FORMULARIO TENGA PRESENTE QUE SERÁ LA BASE DE SU POSTULACIÓN AL CONCURSO. POR LO ANTERIOR Y PORQUE TODAS LAS PREGUNTAS SERÁN EVALUADAS, PROCURE ENTREGAR EL MÁXIMO DE INFORMACIÓN. NO HAY RESPUESTAS BUENAS NI MALAS Y TODO LO QUE NOS INDIQUE NOS PERMITIRÁ HACERNOS UNA IDEA DEL EMPRENDEDOR Y SU NEGOCIO.

1. Antecedentes del postulante al beneficio:

Nombre completo	
Cédula de Identidad	
Dirección	
Sector o localidad de la comuna de San Rosendo	
Teléfonos de contacto (2 o 3 números)	
E--mail	
Fecha de nacimiento	

1.1 Explique brevemente su motivación a postular a este Fondo:

2.1 Marque con una X, las alternativas que correspondan:

Su proyecto busca financiar una:			
Idea de negocios	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	Negocio en funcionamiento
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	
Ha postulado anteriormente a algún fondo:			
Sí	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	No
¿Cuál fue la institución?			
¿Cuál fue el resultado de esta postulación?			
	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	

Su proyecto busca financiar una: Idea de Negocio _____ Negocio en Funcionamiento _____

Ha postulado anteriormente a algún fondo: Si _____ No _____

¿Cuál, qué institución? (Pública/Privada) _____

¿Cuál fue el resultado de esta postulación?

- 1. Historial Emprendedor ¿Ha realizado algún emprendimiento comercial con anterioridad? Explique brevemente en qué consistió. Indique los años de experiencia y antigüedad en la actividad.**

- 2. En caso de haber “cerrado” algún negocio, explique las razones de su término.**

I. Antecedentes de la Idea de Negocio o la Microempresa

1. Clasifique el sector económico al que postula (marque con una X):

Comercio		Agroindustria		Apicultura	
Turismo		Industria de Alimentos		Tecnología de información	
Educación		Industria manufacturera		Servicios	
Metalmecánico		Pesca o acuicultura		Otros	

2. Seleccione el estado de formalización de su idea de negocio o microempresa:

Aún no he implementado mi Idea de Negocio		Sólo con Permiso Municipal		Formalizado, con inicio de actividades, boletas y/o facturas, Patente	
Resolución Sanitaria, en caso que corresponda		Sin formalizar		En vías de Formalización	

3. Describa su Idea de Negocio o Proyecto a implementar. En caso de tener una microempresa en funcionamiento, explique cómo se conecta el proyecto con la empresa.

(Ejemplo: Mi idea es ser una panadería líder en producción de alimentos tradicionales, logrando producir y comercializar panificados y productos de pastelería, para todo público, logrando incorporar productos especialmente elaborados para diabéticos y celíacos...)

4. ¿Cuánto tiempo lleva trabajando con su microempresa? En caso de que aún no haya llevado a cabo su idea de negocio, describa hace cuánto desea implementarla, e indique cómo su experiencia y conocimientos pueden ayudarlo(a) a implementar con éxito el proyecto.

(Ejemplo: Desde hace 4 años que proveo de pan amasado y productos de pastelería, preparados con recetas caseras, logrando entregar productos que satisfacen gustos y preferencias tradicionales de la comuna de San Rosendo)

5. **Nivel de ventas.** Mencione cuál es el nivel de ventas promedio de los últimos seis meses de su actual negocio, y en el caso de aún no comenzar, comente sobre la proyección de sus ventas de los primeros seis meses. (Ejemplo: Durante los últimos seis meses se estima un promedio de ventas de \$500.000 mensuales)

6. **¿Cuántas horas diarias dedica actualmente a su microempresa?** _____

7. **¿Cuántas personas trabajan en su microempresa?** (Incluyéndose a usted mismo/a) _____

8. **Descripción de su producto o servicio. Describa detalladamente su producto o servicio, formato de venta, cantidad de producción, forma de entrega y mencione sus diferencias con respecto a su competencia.** (Ejemplo: Elaboración de productos de amasandería y pastelería tradicionales y de elaboración propia, incorporando recetas caseras, lo cual permite diferenciarme de la competencia u otros negocios que se dedican a lo mismo...)

9. **Mencione los costos de producción de su negocio, descríbalos en cuanto a los costos variables, costos fijos y la estimación de estos.**

10. **Describa como determina los precios de ventas de sus productos y/o servicios y especifique cuáles son por cada producto.**

11. **Acorde a las materias primas y desarrollo de su Microempresa o Idea de Negocio. ¿Tiene claridad donde obtener las materias primas necesarias para este? (Explique brevemente)**

12. **¿Reconoce algún período en el cual su Microempresa o Idea de Negocio tenga un aumento en sus ventas? ¿Cómo llegó a esta conclusión? (Explique brevemente)**

13. **Reconoce quiénes son sus clientes, dónde están ubicados, rango de edad, características, etc. (Explique brevemente). Indique si posee redes o contactos comerciales vigentes. Estime su número de clientes actual y el que podría tener al final del 1er año.**

Ejemplo: Mis clientes estarían compuestos principalmente por mis vecinos, dueñas de casa, familiares, integrantes de redes de apoyo en las cuales he participado, como por ejemplo, mujeres dueñas de casa pertenecientes al programa mujer trabajadora y jefa de hogar, integrantes del fondo esperanza, etc... En términos de ventas en lugar instalado en lugar céntrico, podría captar la atención de todo tipo de público, adultos, jóvenes, estudiantes, etc... Estimo que actualmente tengo 300 clientes y al final del 1er año podría tener....)

14. ¿Cómo comercializa o comercializará su producto o servicio? (Explique cómo hará llegar éstos a sus clientes y cómo pretende captar a los mismos). Indique en detalle al menos 3 acciones comerciales concretas que realizará para reforzar las ventas.

(Ejemplo: Los productos se venderán mediante venta directa en un lugar establecido y ofreciendo puerta a puerta en zonas cercanas a mi barrio, conforme a esto y en base al crecimiento de la demanda podré ampliar la entrega de mis productos, instalando carritos móviles en zonas céntricas... entrega de volantes... visitas a empresas, etc... Dado la naturaleza del producto las ventas se realizarán principalmente al contado...)

15. ¿Qué desea financiar si se adjudica este monto? Recuerde que el monto al que postula tiene un tope de dependiendo de la categoría y puede representar como máximo el 90% del proyecto. Usted deberá financiar la diferencia. Recuerde también que el premio sólo podrá ser utilizado en la compra de maquinarias, equipos, herramientas e inversiones no comercializables (se excluye mercadería o capital de trabajo).

<i>Ítem</i>	<i>Detalle o Tipo</i>	<i>Proveedor (Referencial)</i>	<i>Valor Compras con IVA</i>
Herramientas			
Maquinarias			

Infraestructura Productiva			
Certificación, formalización o trámites legales			
Otros (especificar)			
Total Compras del Proyecto (con IVA)			

16. Croquis de la ubicación de su Microempresa o Idea de Negocio (Describa esquemáticamente la ubicación de su Actividad Económica o lugar donde estará situada su Idea de Negocio y sus principales competidores si existen. Además, utilice el croquis si se ubica en la zona urbana de San Rosendo, de lo contrario utilice el mapa de la página siguiente).

CROQUIS

INDIQUE:
Sector
Villa o Población
En sector rural, indicar caminos, cruces, km, etc.
Indicar algún punto de referencia de fácil ubicación

UBIQUE
Mi local o negocio
La competencia
Mencione habitantes aproximados del sector

17. ANEXOS.

A continuación puede incorporar información anexa o complementaria como fotos, fotocopias de permisos, certificados de experiencia, cursos en el rubro, copia de los registros de libro de ventas, etc.

Para dudas o consultas puede comunicarse al correo cidere@ciderebiobio.cl o al teléfono vía whatsapp +56 9 5902 8403, o dirigirse a oficinas de la MUNICIPALIDAD.